

## 中途採用戦略 立案を支援

トライアンフ

採用代行のトライアンフ(東京、樋口弘和社長、03・5723・2001)は、中途採用の戦略立案の支援事業を始めた。顧客企業が求める人材の現在の勤務先や履歴、転職希望者からみた企業イメージなどを調べ、採用戦略を提案する。同社は二〇〇三年から中途採用の代行を手がけているが、新規に二十人を採用して専従組織を設ける計画。利用料金は市場調査から戦略立案までの場合、約六週間で三百万円程度。実際の採用まで代行すると、約三カ月で五百万円程度に設定する。主に中堅、中小企業を対象に初年度五十社からの受注を目指す。