

人材採用支援システム販売

トライアンフ



トライアンフ
(東京都渋谷区)
樋口弘和社長

このASP版Linkし、販売を開始する。

S-1適正検査は、適正「例えば、不動産会社
検査の診断結果を迅速に で営業職を採用する場
出力できる。また、検査 合、元氣のよさや営業経
データを社内で蓄積する 験の有無で採用可否判断
ことで、企業ごとの風土、 をしがちです。このシス
文化、特徴などにあわせ、 テムを使えば、提案型営
組織が期待する行動を持 業に必要な、相手の心理
って活躍する人のタイプ を読み取るコミュニケー
を予想したり、離職の可 ション能力に長けた人を
能性が高い人などの予測 採用することができるの
を行うことも可能。今回、 です」(トライアンフ)
ASP方式にて、適正検 トライアンフは、開発企
査の診断結果を出力する 業の一社であるイントゥ
サービス「Linkスー ワン(東京都千代田区)
1」の販売を開始した。 と販売代理店契約を締結 2000円(税別)。

企業の人事・採用に関
するコンサルティングを
行うトライアンフ(東京
都渋谷区)は、ネット
ワークを通じて稼働する
ASP方式にて、適正検
査の診断結果を出力する
サービス「Linkスー
1」の販売を開始した。